











## Projektaftale

(tillæg til tilmeldingsskema)

Nedenstående betingelser er gældende for tilmelding til eksportfremstødet "Danish Offshore Solutions", i det omfang de ikke er fraveget ved anden skriftlig aftale mellem parterne.

1. Aftalegrundlaget for deltagelse i dette eksportfremstød er virksomhedens udfyldelse af et bindende tilmeldingsskema samt nærværende projektaftale. Eksportfremstødet omfang og vilkår fremgår af det specifikke oplæg og beskrivelse fra TofKo Business Development A/S, i det følgende kaldt TofKo.

Eksportfremstødet "Danish Offshore Solutions" på ONS2012 bliver kun gennemført i sit fulde omfang, hvis der minimum opnås salg af 80% af det samlede standareal (standareal 252 m<sup>2</sup>) inden den 1. december 2011.

2. Ved fremsendelse af bindende tilmeldingsskema til TofKo forpligter virksomheden sig til at betale den anførte pris i oplægget. Prisen er baseret på et minimum af deltagere, og kan fremstødet ikke opnå denne minimumsdeltagelse, kan TofKo annullere fremstødet eller vælge at udsende et revideret oplæg med nye priser, som kan danne grundlag for et fremstød med en reduceret deltagergruppe.

Betalingen skal ske i henhold til følgende:

Ved tilmelding faktureres 1. rate på 50% + administrationsgebyr og 2. rate på 50% faktureres den 1. december 2011.

Betalingsfristen er netto 14 dage. Ved forsinket betaling opkræves morarente jf. betingelser påtrykt faktura.

Skulle TofKo vælge ikke at gennemføre eksportfremstødet grundet manglende tilslutning, vil alle indbetalinger blive tilbagebetalt uden fradrag af nogen art. Hvis en tilmeldt virksomhed annullerer sin deltagelse eller reducere denne, uanset grund, har TofKo krav på fuld betaling af den aftalte pris.

TofKo har ansøgt Eksportrådet om støtte til fremstødet. Ved et eventuelt tilsagn vil virksomhederne få udbetalt tilskud efter messen, når rapport og regnskab er godkendt af Eksportrådet.

3. Virksomheden er selv ansvarlig for tegning af rejsegods-, vare- og ansvarsforsikring i forbindelse med projektførelsen. Virksomhederne skal selv afholde rejse- og opholdskosten, samt selv afholde omkostninger til egentid og eget brochure- og salgsmateriale.
4. De af virksomheden opgivne og modtagne informationer betragtes som fortrolige, og projektdeltager og projektholder må ikke videregive sådanne informationer uden de respektive virksomheders accept. Projektholder påtager sig ingen forpligtelser eller ansvar for eventuelle brister til 3. mand.
5. Projektholder kan ikke drages til ansvar for følgeskader i forbindelse med deltagernes brug af projektmateriale eller metoder, og deltageren kan ikke kræve erstatning fra projektholder for eventuelle tab, ulemper eller skader i forbindelse med fejl og mangler i den erhvervede projektviden eller det gennemførte eksportfremstød, også selvom årsagen måtte være uagtsomme handlinger eller undladelser begået af projektholder eller associerede medarbejdere.

Projektholder kan ej heller drages til ansvar for hændelser og virkninger fra krig, strejke, lock-out, politiske forhold, force majeure eller andet, som projektholder ikke selv er herre over. Således gælder også ved annullering af fremstødet grundet ovennævnte forhold, at de tilmeldte virksomheder er forpligtet til at betale deres andel af indgåede forpligtelser og allerede afholdte omkostninger til projektet, med mindre disse omkostninger vil blive dækket fra anden side.

6. Arbejder, leverancer og serviceydelser, som ligger ud over projektindholdet, leveres kun mod særskilt betaling og kun i henhold til skriftlig ordrebekræftelse.
7. Ejendomsretten over projektet og dets udviklede materialer, herunder websites, IT-modeller m.v., forbliver projektholderens, og kopiering af projektmateriale må kun ske efter skriftlig aftale med TofKo.
8. Vore ydelser er belagt med merværdiafgift, jf. gældende lov.
9. Projektholder forbeholder sig ret til at ændre projektindholdet og -afviklingen samt erstatte konsulenter og andre ressourcepersoner.
10. Alle tvistigheder mellem parterne vedrørende denne aftale eller fortolkning af samme i tilknytning til projektet afgøres i mindelighed, og er dette ikke muligt, da efter dansk voldgiftsret anlagt ved retten i Aalborg.

# THE LEADING ENERGY MEETING PLACE

From its earlier focus on offshore technology and the Norwegian continental shelf, ONS has now become one of the leading meeting places for the global energy industry.

Our unique total concept, embracing an exhibition, a conference and an exciting cultural festival, has made ONS a key global event – bringing the major movers and shakers in our industry together.

During the past decade we have incorporated alternative and renewable energy technologies alongside our traditional oil and gas portfolio. By focusing on innovation and encouraging you to open your mind to the latest developments, we give you the tools you need to tackle the challenges faced by tomorrow's energy industry.



## FACTS AND FIGURES

**CLOSE TO 50 000 PEOPLE FROM 91 NATIONS** visited ONS 2010, and half of the 1 351 exhibitors were from outside Norway. The event was covered by **300 JOURNALISTS FROM ALL OVER THE WORLD**.

Our focus on **HEALTH, SAFETY AND THE ENVIRONMENT** includes a special **HSE LUNCH** organised together with the Petroleum Safety Authority Norway.

Our long-standing focus on innovation continues and is highlighted by the prestigious **INNOVATION AWARDS** and the **INNOVATION LUNCH**.

The **INNOVATION PARK** is being staged for the sixth time in collaboration with the Research Council of Norway and Innovation Norway. Twenty companies large and small will be presenting innovative technologies – all geared to moving the industry ahead.

At ONS 2012, the **RENEWABLE ENERGY PARK** will highlight this key topic with an exhibition focusing attention on the challenges and opportunities in the field of renewable energy.

We are continuing our efforts to showcase the key role of CO<sub>2</sub> treatment technologies. At ONS 2012 we are again hosting a special **CCS PARK** to focus attention on the carbon capture and storage sector.

An international **OIL AND GAS BUSINESS DAY** is being staged in collaboration with INTSOK on 27 August, the day before the official ONS 2012 opening. The event will be attended by top executives and experts keen to make their mark on the ONS week.

**THE ONS 2010 CONFERENCE** gathered over 1 200 industry leaders from all over the world and it has gained a reputation as one of the world's most important international oil, gas and energy fora.

**YOUNG PROFESSIONAL COMPANY AWARD** continues to grow in interest and will be one of the highlights of ONS 2012.

Bringing together business and culture, **THE ONS FESTIVAL** has been part of our programme since 1994. The quayside guest city pavilions mingle with the boats in Stavanger harbour to give the festival a relaxed and cultural ambience ideal for informal networking.

**THE OFFICIAL ONS ARTIST** will be holding an exhibition in Stavanger during ONS week.

**THE RUN FOR FUN** had 2012 runners in 2010 and is the region's largest road race of its kind.

## ESVAGT A/S



"Første gang vi deltog i et eksportfremstød arrangeret af Tofko Business Development havde vi ingen erfaring med udstillinger, og markedet var relativt nyt for os. TBD var under hele forberedelsen og i den efterfølgende opfølgning en meget kompetent sparringspartner, som kunne rådgive og hjælpe med planlægningen. Under udstillingen var servicen fra TBD i top, så vi kunne koncentrere os om det vi var der for; SÆLGE SÆLGE ...

Vi har gennem de sidste par år været med på flere af de store eksportfremstød i Stavanger, Houston og Aberdeen og har været særdeles godt tilfreds med arrangementerne. Vi har kunnet se en stor positiv effekt rent omsætningsmæssigt på de respektive markeder efter deltagelse i eksportfremstød arrangeret af TBD."

*Lars Christian Andersen*  
*Assistant Manager*

## DHI Water & Environment



"Det er rart at have med en organisation at gøre, som husker på det hele. Vi har deltaget på flere messer, og nyder hver gang den gennembearbejdede planlægning, som ydes af Offshore Denmark. Vi modtager altid en udstillingsmanual i god tid før messen og ved at følge den hele vejen, føler vi os velforberedte til at møde op på messen."

*Estelle Bjørnstad*  
*Chief biologist*

## HH CONSULT A/S



"Udbygningen af sit netværk og synergieffekten ved at deltage i fælles front på Offshore Denmark's fællesstande er af stor betydning for mindre og mellemstore virksomheder. I samlet flok ser vi ud af mere og bliver interessante for de store kunder. For vort egen vedkommende oplyser vi gerne, at HH Consult A/S hver gang vi deltager på fællesstandene, har konkrete forespørgsler og muligheder for nye alliancer med hjem i tasken. Fællesstande er en effektiv måde at udbrede kendskabet til sin virksomhed."

*Joan Bonde Bach*  
*Managing Director*

## FALCK NUTEC



"De danske eksportfremstød - organiseret og gennemført af Offshore Denmark - er effektive og succesfulde. Specielt nyder vi, at der er taget vare på alle praktiske gøremål, og vi føler os sikre på, at alt er husket og gennemarbejdet til mindste detalje. Fællesstandene er altid en flot repræsentant for dansk olie & gas industri, - de er meget synlige, og den fælles markedsføring giver stor gennemslagskraft. Som deltager på flere messer, kan vi uden tøven sige, at vores virksomhed har fået stort udbytte ved at udstille, - også større end forventet."

*Torben Korsgaard*  
*Business Development Direktør*

OFFSHORE DENMARK



**c/o Tofko Business Development A/S**

Nørremarksvej 27 • DK-9270 Klarup

Tel.: +45 98 31 77 11 • Fax: +45 98 31 77 55

E-mail: [info@tofko.dk](mailto:info@tofko.dk) • [www.offshore-denmark.dk](http://www.offshore-denmark.dk)