



## ESVAGT A/S

”Første gang vi deltog i et eksportfremstød arrangeret af Tofko Business Development havde vi ingen erfaring med udstillinger, og markedet var relativt nyt for os. TBD var under hele forberedelsen og i den efterfølgende opfølgning en meget kompetent sparringspartner, som kunne rådgive og hjælpe med planlægningen. Under udstillingen var servicen fra TBD i top, så vi kunne koncentrere os om det vi var der for; SÆLGE SÆLGE ...

Vi har gennem de sidste par år været med på flere af de store eksportfremstød i Stavanger, Houston og Aberdeen og har været særdeles godt tilfreds med arrangementerne. Vi har kunnet se en stor positiv effekt rent omsætningsmæssigt på de respektive markeder efter deltagelse i eksportfremstød arrangeret af TBD.”

*Lars Christian Andersen*  
*Assistant Manager*



## DHI Water & Environment

”Det er rart at have med en organisation at gøre, som husker på det hele. Vi har deltaget på flere messer, og nyder hver gang den gennembearbejdede planlægning, som ydes af Offshore Denmark. Vi modtager altid en udstillingsmanual i god tid før messen og ved at følge den hele vejen, føler vi os velforberedte til at møde op på messen.”

*Estelle Bjørnstad*  
*Chief biologist*



## HH CONSULT A/S

”Udbygningen af netværk og synergieffekten ved at deltage i fælles front på Offshore Denmark fællesstande er af stor betydning for mindre og mellemstore virksomheder. I samlet flok ser vi ud af mere og bliver interessante for de store kunder. For vort egen vedkommende oplyser vi gerne, at HH Consult A/S hver gang vi deltager på fællesstandene, har konkrete forespørgsler og muligheder for nye alliancer med hjem i tasken. Fællesstande er en effektiv måde at udbrede kendskabet til sin virksomhed.”

*Joan Bonde Bach*  
*Managing Director*



## FALCK GLOBAL SAFETY

”De danske eksportfremstød - organiseret og gennemført af Offshore Denmark - er effektive og succesfulde. Specielt nyder vi, at der er taget vare på alle praktiske gøremål, og vi føler os sikre på, at alt er husket og gennemarbejdet til mindste detalje. Fællesstandene er altid en flot repræsentant for dansk olie & gas industri, - de er meget synlige, og den fælles markedsføring giver stor gennemslagskraft. Som deltager på flere messer, kan vi uden tøven sige, at vores virksomhed har fået stort udbytte ved at udstille, - også større end forventet.”

*Torben Korsgaard*  
*Business Development Direktør*

**OFFSHORE DENMARK** 

**c/o Tofko Business Development A/S**

Nørremarksvej 27 • DK-9270 Klarup

Tel.: +45 98 31 77 11 • Fax: +45 98 31 77 55

E-mail: [info@tofko.dk](mailto:info@tofko.dk) • [www.offshore-denmark.dk](http://www.offshore-denmark.dk)